

## Oberfläche verborgen ist ...

Unklare Softwarelizenzierung? Sie sollen infolge neuer Lizenzprodukte Zukäufe bei Ihrem Software-Anbieter tätigen?

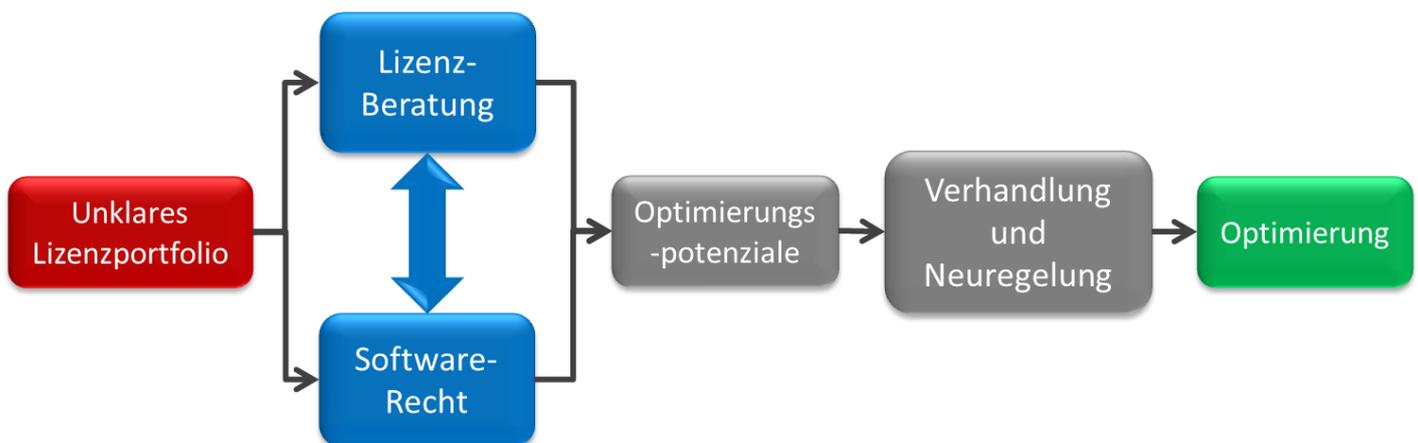
Sie sind konfrontiert mit komplexen Lizenzmodellen, unklaren Definitionen und fragwürdigen Erklärungen des Lieferanten?

Sie sind verantwortlich und möchten Ihre berechtigten Interessen gegen die Umsatzerwartung des Anbieters gezielt in Position bringen?

Sie erkennen aber mangelnde Klarheit und Graubereiche in den Lizenzanalysen und vermuten Fehler in den Zukaufs- oder Migrationsangeboten?

Sie wollen den Nebel durchdringen und Ihre Software-Nutzungsrechte betriebswirtschaftlich optimieren?

Wir geben Ihnen umgehend die nötige Sicherheit mit **auditprotect**, unserem Beratungsprodukt aus kombinierter Compliance-Expertise. Dieses kommt Anwender-Unternehmen aller Branchen zugute, die Standard-Software im Einsatz haben, insbesondere der Anbieter SAP, Oracle und Microsoft. Als eingespieltes Team im Bereich Software-Compliance bieten wir aufeinander abgestimmte und eng verzahnte Lösungsbeiträge im Gesamtpaket aus einer Hand.



**auditprotect** besteht aus Asset-orientierter Lizenzberatung einschließlich spezialisiertem Know-how im Software-, Vertrags- und Urheberrecht. Diese untrennbare Kombination eröffnet neue Optionen und effektive Optimierungswege zur soliden Erarbeitung einer optimalen Software-Compliance.

## Die Leistungen von **auditprotect – Best Invest** im Überblick:

1. Abklärung der rechtlichen Zulässigkeit und Verständlichkeit von Lizenzierungsregeln im Softwarevertrag und den AGB des Lieferanten
2. Vertrags-Analyse zum inhaltlichen Umfang des Lizenzportfolios:  
Rechtlich eingeräumter Lizenzumfang – Tatsächliche Nutzungspraxis
3. Aufdeckung von Regelungen mit Optimierungspotenzial in der Vertragshistorie
4. Erfassen der relevanten Fakten und Risikoaspekte, Analyse der Hintergründe bei fragwürdigen Positionen
5. Überprüfung der Preisgrundlage und deren Berechtigung im üblichen Marktumfeld
6. SWOT-Analyse zur Investitionssicherheit und Compliance:  
Identifizierung und Bewertung der bisherigen Position des Anwender-Unternehmens, sowie der Schwachstellen mit ihren Konsequenzen
7. Ausloten von Spielräumen und Optimierungspotenzialen anhand von Marktanalysen und Benchmarks
8. Aufdecken von etwaigen Beratungsfehlern seitens der Gegenseite zur Bildung von Verhandlungshebeln
9. Antizipieren des Audit-Szenarios sowie der resultierenden rechtlichen und geschäftlichen Auswirkungen, inklusive proaktiver Handlungsoptionen und Auffangpositionen („Plan B“)
10. Mitwirkung bei Koordination der internen und externen Kommunikationswege und –strategien
11. Vergleich der Optimierung mit den Maßnahmen:
  - Barwert-Analysen und Bewertung des Verhandlungsaufwands mit dem Lieferanten
  - Erstellung von Argumentationsleitfaden zur Strukturierung der Verhandlungsführung
  - Coaching des Verhandlungsteams in Telefonkonferenzen und persönlichen Meetings
12. Vorlage des finalen Optimierungsmodells zur Umsetzung, mit Weichenstellungen für künftige Software-Audits



### Ihr Nutzen:

Mit **Best Invest** unterstreichen Sie Ihr professionelles Auftreten gegenüber dem Anbieter. In einem Szenario mit Optimierungspotenzial erkennen Sie die Ursachen, beweisen Fachkompetenz und zeigen strategisches Handeln im Optimierungsprozess. Ihr Unternehmen gewinnt an Aufmerksamkeit, Image und Akzeptanz als Player „auf Augenhöhe“ in Verhandlungen. Ziel ist ein optimiertes Lizenzportfolio mit Spielräumen für zukünftige Softwareinvestitionen.

Fragen Sie uns nach **auditprotect**. Und Ihr Gegenüber bekommt die passenden Antworten.

[www.auditprotect.de](http://www.auditprotect.de)

**Peter Wesche**  
Lizenzberater  
wesche@doctor-license.com  
06205 - 36 40723

Powered by License12.com

**Dr. Robert Fleuter**  
Softwarerecht  
fleuter@B-L-C.com  
06201 - 846 806